

DESARROLLO ENDOGENO Y GLOBALIZACIÓN

**PERSPECTIVAS PARA LAS ESTRATÉGIAS
DE DESARROLLO LOCAL**

Gioacchino GAROFOLI

LOS PRIMEROS ANALISIS

1. El fracaso de las politicas de desarrollo “top down” y basadas sobre la gran empresa externa (modelo teorico del “polo de desarrollo” de f. perroux)
2. Experiencias de industrializacion difusa basadas sobre pyme con un modelo de desarrollo “bottom up” (tercera Italia, sur europa, surest asiatico)
“Hechos no explicados por la teoría”

LAS PRIMERAS INTERPRETACIONES

- Investigaciones sobre descentralización productiva y distritos industriales en Italia
- POST-FORDISMO Y ESPECIALIZACIÓN FLEXIBLE (Piore y Sabel, 1984)
- NUEVAS REGIONES INDUSTRIALES (Scott y Storper)
- DESARROLLO TARDIO (Fuà)

LOS PRIMEROS ANÁLISIS

- El Paradigma del Desarrollo “Desde Abajo” (Stöhr)
- Desarrollo endógeno y autocentrado
- Desarrollo territorial y “agropolitano” (Friedmann)
- Ecodesarrollo (Sachs)

DEL ESPACIO HACIA EL TERRITORIO

El espacio cesa de ser una fuente de gastos para las empresas

- El territorio como entorno favorable
- Creador de “economías externas”
- Punto de encuentro entre las fuerzas del mercado Y las formas de regulación social

DESARROLLO ENDOGENO Y LA ESCUELA DE LA DEPENDENCIA ECONÓMICA

- Extraversión del Sistema Económico
- Desintegración Productiva
- Falta de Capacidad de Transformar El
“Excedente” en Acumulación

**TAB. 1 DISTRIBUZIONE PERCENTUALE DELL'OCCUPAZIONE NELL'INDUSTRIA
MANIFATTURIERA PER CLASSI DI ADDETTI**

	CLASSI DI ADDETTI				TOTALE
	MICRO 1-9	PICCOLE 10-49	MEDIE 50-249	GRANDI 250 +	
Belgio	16,6	18,6	17,6	47,3	100
Danimarca	11,9	20,2	25,9	41,9	100
Germania	9,5	14,9	15,8	59,8	100
Grecia	16,0	29,5	28,3	26,2	100
Spagna	22,7	28,4	21,2	27,7	100
Francia	14,2	18,7	19,8	47,2	100
Irlanda	3,7	-	-	-	100
Italia	23,9	30,9	19,0	26,3	100
Lussemburgo	6,5	12,4	21,5	59,6	100
Olanda	11,6	17,4	21,4	49,6	100
Austria	10,6	18,2	-	-	100
Portogallo	17,5	28,7	29,1	24,7	100
Finlandia	10,2	14,5	20,3	55,0	100
Svezia	10,9	15,0	21,0	53,1	100
Regno Unito	13,4	14,3	20,4	51,9	100
UE-15	14,6	19,9	19,4	46,1	100

Fonte: F. Onida, *Se il piccolo non cresce*, Il Mulino, Bologna, 2004, pag. 45

Tab. 2 – Distribuzione percentuale dell'occupazione manifatturiera in Italia per classi dimensionali (unità locali) (1951 – 2001)

Anni	1 – 9	10 – 49	50 – 99	100 – 499	500 e oltre
1951	32,1	14,1	8,0	20,4	25,4
1961	28,0	18,8	10,1	21,6	21,5
1971	23,4	21,0	10,2	22,4	23,1
1981	22,8	26,1	10,1	21,1	19,8
1991	26,1	31,6	10,0	19,2	13,0
2001	25,8	33,3	11,3	19,9	9,6

Fonte: ns. elaborazioni da dati dei vari Censimenti Istat dell'Industria e dei Servizi

Fig.1 Distribuzione geografica "Distretti industriali"



Legenda

- Alimenti
- Calzature, pelli e cuoio
- ◻ Gomma - Plastica
- Legno e mobilio
- + Manifatture varie
- ◻ Metallmeccanico
- + Minerali non metallici
- △ Tessile - Abbigliamento

DISTRITOS INDUSTRIALES (SISTEMAS PRODUCTIVOS LOCALES): LAS CARACTERISTICAS ESTRUCTURALES

- Notable especialización productiva
- Nivel elevado de división del trabajo entre empresas locales (relaciones input – output muy estrechas, intrasectorial y intersectorial, a nivel local)
- Gran número de empresas y ausencia de un líder o empresa dominante que impide la formación de un mercado monopsonístico y que conduce a la adopción difusa de comportamientos “práctica y error”
- Notable especialización a nivel de la empresa e planta

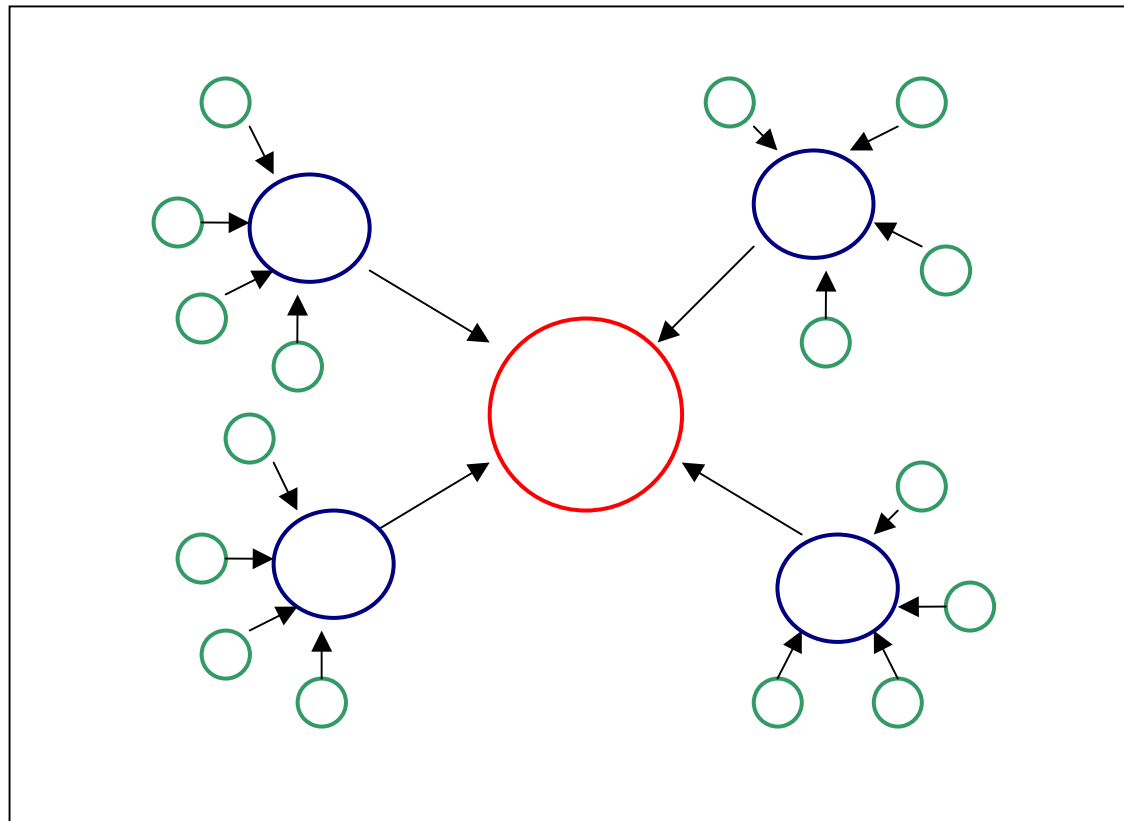
DISTRITOS INDUSTRIALES (SISTEMAS PRODUCTIVOS LOCALES): LAS CARACTERISTICAS ESTRUCTURALES

- Formación progresiva de un sistema eficiente de circulación a nivel local de las informaciones (“common economic heritage”)
- Nivel elevado de calificación profesional de los trabajadores (sedimentación histórica de conocimientos)
- Relaciones “cara a cara” entre actores económicos (entre proveedores y usuarios de maquinaria, de productos intermedios, de servicios a las empresas) que facilita la difusión de las mejoras organizativas y tecnológicas que aumentan la eficiencia del sistema local

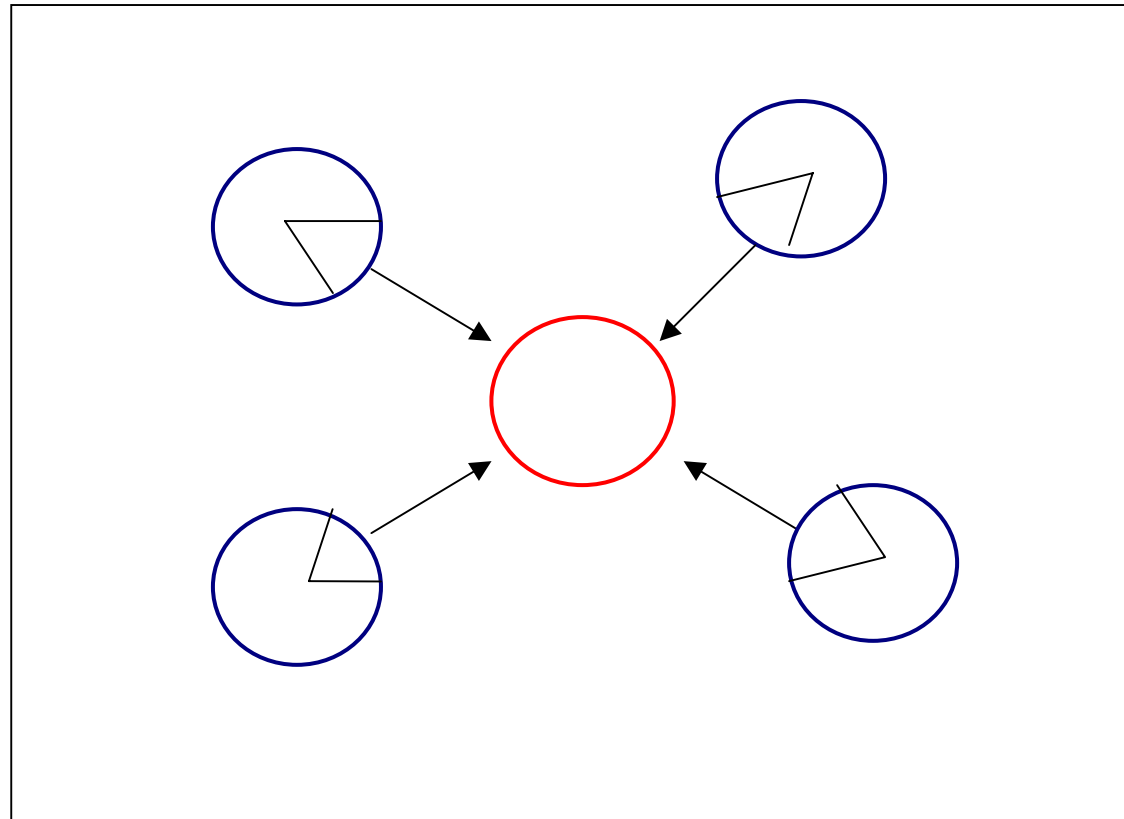
DISTRITO INDUSTRIAL: UN MODELO DINAMICO

- CRECIENTE DIVISIÓN del TRABAJO ENTRE LAS EMPRESAS LOCALES
 - INTERDEPENDENCIAS PRODUCTIVAS & LINKAGES
- PROGRESIVA ACUMULACIÓN de CONOCIMIENTO Y de COMPETENCIAS TÉCNICAS A NIVEL LOCAL
 - ECONOMIAS ESTERNAS (PUBLIC GOODS)
 - VENTAJAS COMPETITIVAS DINÁMICAS
- ELEVADA TASA DE FORMACIÓN de NUEVAS EMPRESAS
- CRECIENTE COMPLEJIDAD DEL SISTEMA PRODUCTIVO LOCAL (INTRODUCCIÓN DE NUEVOS SECTORES Y SUB-SECTORES)
 - INTERACCIÓN de los CONOCIMIENTOS Y MULTIPLICACIÓN DE LAS ECONOMIAS ESTERNAS

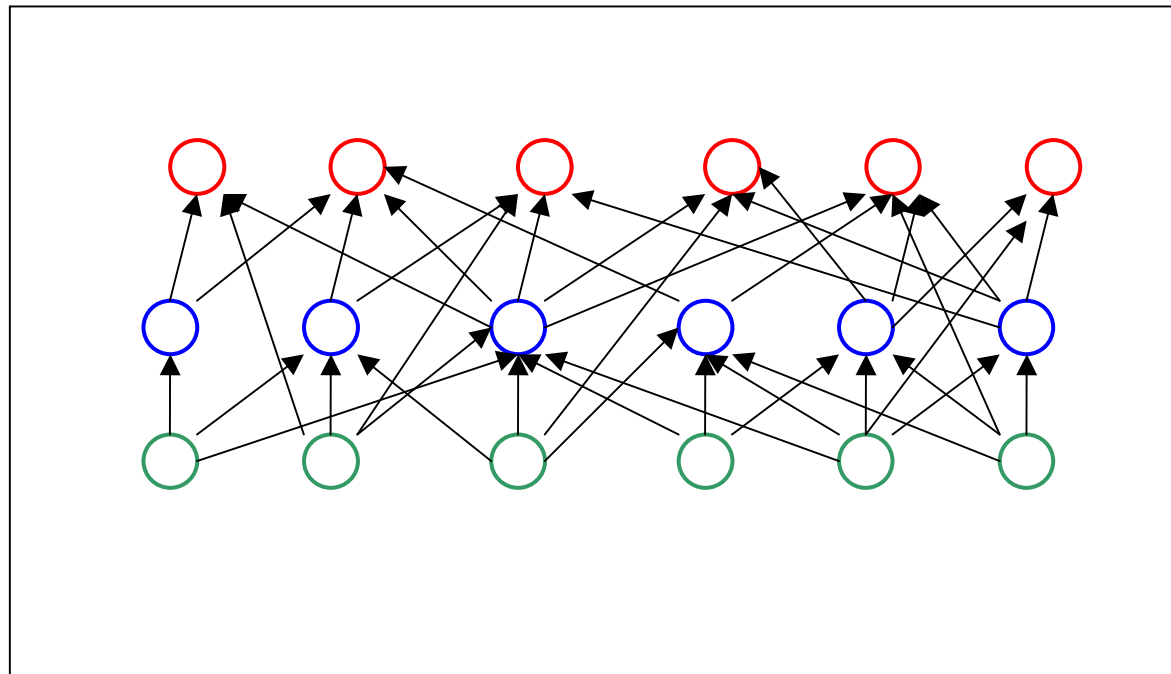
Modello gerarchico



Modello cooperativo



Modello basato sul distretto industriale



LOS DISTRICTOS INDUSTRIALES: LOS CONCEPTOS BASICOS

- ECONOMÍAS EXTERNAS
(a la empresa pero internas del área)
- EFICIENCIA COLECTIVA
- INNOVACIÓN SOCIAL

LAS FALSAS DICOTOMIAS EN EL DESARROLLO LOCAL

- Local vs. global
- Cooperación vs. competencia
- Estado vs. mercado
- Identidad vs. abertura

INGREDIENTES PARA EL MOTOR DEL DESARROLLO (para el inicio del proceso)

- Conocimientos & informaciones
- Condiciones sociales favorables
- Ventajas competitivas estaticas

El proceso de desarrollo despegue cuando fuerzas dinàmicas participan creando **efectos multiplicadores** a través:

- **Efectos imitativos**
 - Reproducción de nueva empresarialidad a traves procesos de aprendizaje en pyme;
 - DIFUSIÓN DE NUEVAS TECNOLOGIAS & METODOS ORGANIZATIVOS (a través LA IMITACIÓN)
 - Imitación de las estrategias de las empresas mas eficientes

▶ Difusión de conocimientos en el espacio local
- **Efectos complementarios**
 - Integración productiva entre las empresas

Es decir

 - INTERDEPENDENCIAS PRODUCTIVAS Y PROGRESIVA DIVISIÓN DEL TRABAJO
 - Nuevas oportunidades de producción a través “backward and inward linkages” (conexiones hacia arriba y abajo)

▶ “Clustering” y ampliación de la “filiere”

ANCLAJE TERRITORIAL DEL DESAROLLO ECONOMICO

- Existencia de “Recursos Especificos” que no se pueden transferir a otras áreas
- Existencia de una “Lógica de Sistema”
- Existencia de capacidad de proyecto
(y, por Lo tanto, CAPACIDAD DE RESPUESTA A LOS DESAFIOS EXTERNOS)

SISTEMA PRODUCTIVO LOCAL

- Presencia de economías externas
- Existencia de unos recursos específicos (specific assets)
- Existencia de conocimientos tácitos
- Introducción de unas determinadas formas de regulación social

El territorio juega un papel activo

Mutua interdependencia de las dimensiones económica; territorial y social

APLICACIONES CARACTERÍSTICAS

- “MILIEU INNOVATEUR” (GREMI)
- SISTEMAS INNOVADORES LOCALES

MODELOS DE DESAROLLO ENDÓGENO

- UTILIZACIÓN Y VALORIZACIÓN DE RECURSOS LOCALES
(capacidad empresarial, trabajadores especializados con formación y aprendizaje local, capital acumulado históricamente, conocimiento específico de los procesos de producción, tareas profesionales específicas, recursos naturales)
- HABILIDAD DE CONTROLAR, LOCALMENTE, EL PROCESO DE ACCUMULACIÓN
- HABILIDAD DE CONTROLAR EL PROCESO DE INNOVACIÓN
(habilidad de internalización de los conocimientos tecnológicos y organizativos o de introducir directamente la innovación)
- ESISTENCIA DE (Y CAPACIDAD DE DESAROLLAR LAS) INTERDEPENDENCIAS PRODUCTIVAS, INTRASECTORIALES E INTERSECTORIALES, A NIVEL LOCAL

DESAROLLO ENDÓGENO significa, por lo tanto

- Habilidad de transformación del sistema socio-económico
- Habilidad de reacción a los desafíos externos
- Habilidad de promoción de aprendizaje social
- HABILIDAD DE INTRODUCIR FORMAS ESPECIFICAS DE REGULACIÓN SOCIAL A NIVEL LOCAL (que favorecen el desarrollo de las características anteriores)

Desarrollo endógeno significa, en conclusión, habilidad de innovación a nivel local

POSICIONES TEÓRICAS HETERODOXAS

- Desarrollo endógeno
(durabilidad, sostenibilidad social y no tan solo medioambiental, valorización de los recursos humanos)
- Desarrollo sostenible
- Desarrollo humano

LOS SISTEMAS LOCALES COMO “UNIDADES DE INTERVENCION”
de la política industrial y de la política de desarrollo

- **La capacidad competitiva y las trayectorias innovativas de los sistemas locales**

Se basan sobre

Interacciones entre los actores economicos e sociales,

Sobre las REDES DE RELACIONES

Las políticas de soporte a los sistemas de pequeña empresa

Son intervenciones que producen e reproducen

Las “economías externas”

Es decir

**Los conocimientos y los recursos específicos
que determinen**

Los ventajas competitivos del sistema local

PROYECTO DE DESAROLLO LOCAL

- Poner en red las competencias complementarias
- Internar los conocimientos externos
- Formacion de las competencias del sistema
- Desarrollar la capacidad de proyecto del sistema local

LA CAPACIDAD DE PROYECTO DEL DESAROLLO LOCAL: LOS COMPONENTES BASICOS

- A) Desarrollo por lo bajo
- B) La conciencia de operar como “sistema”
- C) Conexión e interacción entre los diferentes niveles de gobierno

EL PROYECTO DE DESAROLLO LOCAL: LAS FASES METODOLOGICAS

- A) El diagnostico del sistema productivo local
- B) Los escenarios evolutivos
- C) Individuar los objetivos
- D) La construccion del plan de desarrollo
- E) La seleccion de los instrumentos para la intervencion